

AARHUS UNIVERSITET

Aarhus BSS	<b>Ordinær eksamen</b>
BA-Jur.	
<b>Del/delprøve/fase:</b> 2. år af bacheloruddannelsen	
<b>Fag:</b>	EU-ret
<b>Opgavetype:</b>	Skriftlig
<b>Antal sider i opgavesættet (inkl. forsiden):</b> 4	
<b>Eksamensdag:</b> Mandag <b>Dato:</b> 15. <b>Måned:</b> maj <b>År:</b> 2023 <b>kl.</b> 9.00 – 13.00	
<b>Tilladte medbragte hjælpemidler:</b> Alle - herunder batteridrevet PC som opslagsværk og internetadgang	
<b>Materiale, der udleveres til eksaminanden:</b> Intet ud over opgaveteksten	

## Eksamensopgave EU-ret, BA (jur.), 4. semester, maj 2023.

### Opgave 1: (vægter ca. 70 % af den samlede karakter)

Virksomheden Jordenergi, beliggende i medlemsstat A, har specialiseret sig i at producere jordvarmeanlæg. Dette består af en varmepumpe og en jordslange, som erhververen ved installation skal grave ned i jorden. Virksomheden har udviklet et par komponenter til deres varmepumpe, som de har fået patenteret i hele EU. De sælger ikke bare anlæg i medlemsstat A, men også i medlemsstat B, og særligt på sidstnævnte marked er der stor efterspørgsel efter anlæggene, efter at energikrisen har betydet, at den traditionelle varmekilde, gas, er steget i pris. Jordenergi kan således slet ikke efterkomme efterspørgslen i medlemsstat B, og som konsekvens heraf bevilger myndighederne i medlemsstat B en tvangslicens til en lokal producent, som mod betaling af licens til Jordenergi får lov til at producere de patenterede varmepumper. Dette påvirker selvfølgelig Jordenergis salg af varmepumper i medlemsstat B, men efter nogle måneder viser det sig også, at et par virksomheder, der har specialiseret sig i salg af energiløsninger, importerer de patenterede varmeanlæg fra medlemsstat B til medlemsstat A. Disse virksomheder er således i stand til at sælge varmeanlæggene til lavere priser end dem anvendt af Jordenergi, fordi varmeanlæggene er produceret under tvangslicensen og sælges billigt i medlemsstat B. Jordenergi vil gerne gøre noget for at forhindre dette, men er i tvivl om, hvorvidt de har mulighed for dette.

Fordi salget i medlemsstat B er vigende, beslutter Jordenergi sig for at prøve et salgsmetode i medlemsstat C. Efter at have undersøgt markedet konstaterer virksomheden dog, at efterspørgslen i landet er begrænset som følge af en nylig lovgivning. Som en reaktion på den store interesse for at installere jordvarmeanlæg har man således i al hast i medlemsstat C underlagt store dele af statens område en række restriktioner begrundet i ønsket om naturbevarelse. Denne lovændring indebærer, at man mange steder kun må nedgrave anlæg, såsom jordvarmeanlæg, hvis man har søgt tilladelse, og en sådan tilladelse vil ofte ikke blive givet. Som konsekvens heraf vil helt op til 25 % af de husstande, som er potentielle kunder, ikke kunne forvente at få tilladelse, og endnu flere kan forventes at miste interessen for jordvarmeanlæg, fordi processen for at opnå tilladelse er meget besværlig og langsommelig.

I mellemtiden har Jordenergi udviklet sin virksomhed, således at den også tilbyder at installere jordvarmeanlæg. Den tilbyder i starten disse ydelser i medlemsstat A, men efterhånden udvider de også denne ydelse til udvalgte nabolande. De installerer alle typer jordvarmeanlæg, men tager dog 15 % mere, hvis det anlæg, der skal installeres, er et andet mærke end det anlæg, Jordenergi selv producerer.

Salget af installationer fungerer særligt fint i medlemsstat D og E, og efterhånden har Jordenergi to hold af medarbejdere, som i løbet af arbejdsugen ofte rejser til de to medlemsstater for at lave installationer. I medlemsstat D griber myndighederne dog ind, idet de konstaterer, at medarbejderne ikke har den særlige uddannelse, som man i medlemsstaten kræver, for at man må grave jordvarmeanlæg ned. I medlemsstat A er der ikke noget krav om en særlig uddannelse for denne type arbejde, men de medarbejdere, som Jordenergi anvender, har alle arbejdet inden for faget i længere tid.

I medlemsstat E har man for at bekæmpe den høje ungdomsarbejdsløshed givet den statslige arbejdsformidling mulighed for at pålægge virksomheder at ansætte ufaglært arbejdskraft. Da Jordenergi efterhånden ofte befinder sig i medlemsstaten for at installere jordvarmeanlæg, bliver de pålagt at ansætte to ufaglærte unge. Dette betyder, at det bliver mindre profitabelt at udføre opgaver i medlemsstat E, fordi Jordenergi har svært ved at få arbejde ud af de umotiverede ungarbejdere.

For at rette op på situationen forsøger Jordenergi at undersøge mulighederne for at komme ind på markedet i medlemsstat F. Der er netop indført en tilskudsordning, der giver tilskud til både køb af jordvarmeanlæg og installation af sådanne, og dette betyder, at interessen for jordvarmeanlæg er stor. Denne ordning er dog indrettet sådan, at tilskuddet er 30 % lavere, hvis man vælger at købe en varmepumpe produceret i udlandet, ligesom man får et tilsvarende lavere tilskud til installation, hvis man vælger at anvende en installatør, der er etableret i udlandet.

Da virksomheden således oplever, at deres problemer hober sig op, opsøger de en advokat med speciale i EU-ret for at få oplyst, om EU-retten har betydning for de problemer, de er løbet ind i.

**Hvordan vil du rådgive Jordenergi? Det skal lægges til grund, at der ikke er nogen harmonisering af jordvarmeanlæg.**

## **Opgave 2: (vægter ca. 30 % af den samlede karakter)**

Virksomheden Brændeovnsspecialisten er beliggende i medlemsstat X, hvor de producerer og sælger brændeovne. I 2019 indføres der i medlemsstaten nationale regler, som opstiller visse krav til brændeovnes konstruktion og ydeevne, som skal opfyldes for alle brændeovne, der sælges i landet. Året efter enes man i EU om at harmonisere kravene til brændeovne. Det nye direktiv skal implementeres senest 1. juni 2022, men i medlemsstat X vurderer man, at det ikke er nødvendigt at implementere direktivet, fordi de eksisterende regler stort set svarer til de regler, der findes i direktivet.

I slutningen af 2022 konstaterer Brændeovnsspecialisten, at deres største konkurrent, Varmestuen, som ligeledes er beliggende i medlemsstat X, ikke følger de krav, som følger af de nationale regler vedtaget i 2019. Brændeovnsspecialisten retter henvendelse til Varmestuen, hvor de får oplyst, at de har valgt ikke at følge de nationale regler, idet de har konstateret, at disse ikke er blevet notificeret til Kommissionen i forbindelse med, at de blev vedtaget i 2019.

Brændeovnsspecialisten lider store tab, fordi de slet ikke kan konkurrere med Varmestuens brændeovne, som kan produceres meget billigere, fordi de ikke lever op til de regler, der følger af 2019-reglerne. De ønsker derfor at få undersøgt, hvordan deres retsstilling er efter EU-retten, herunder om de har mulighed for et sagsanlæg mod enten Varmestuen eller medlemsstat X for overtrædelse af EU-retten.

**Hvad vil du svare Brændeovnsspecialisten?**